



Estágio Vendas - SDR



“A DIFERENCIAL TI ESTÁ AUMENTANDO A SUA EQUIPE DE VENDAS.”



VOGÊ ENCARA ESTE DESAFIO?

O estagiário irá desempenhar todas as funções atreladas à análise de dados, geração de listas e prospecção de novos clientes. Dentre elas temos:

- Geração de listas qualificadas para prospecção;
- Formulação de discurso estratégico em conjunto com o time comercial;
- Elaboração e envio de e-mails e ligações estratégicas para conversão de novos clientes;
- Formulação de discurso comercial junto com gerência comercial;
- Acompanhamento dos indicadores e estruturação de relatórios estratégicos;
- Análise de mercado;
- Análise de concorrentes;
- Dentre outros.

Envie um e-mail para raissa@outboundmarketing.com.br para se inscrever! Assunto: Estágio Diferencial TI.

